

TRƯỜNG ĐẠI HỌC VĂN LANG
KHOA KỸ THUẬT CƠ ĐIỆN VÀ MÁY TÍNH

ĐỀ THI/ĐỀ BÀI, RUBRIC VÀ THANG ĐIỂM
THI KẾT THÚC HỌC PHẦN
Học kỳ 3, năm học 2023-2024

I. Thông tin chung

Tên học phần:	Giá trị Doanh nghiệp		
Mã học phần:	71SEBV40082	Số tin chỉ:	2
Mã nhóm lớp học phần:	233_71SEBV40082_01, 02		
Hình thức thi: Tiểu luận	Thời gian làm bài:	7	ngày
<input type="checkbox"/> Cá nhân	<input checked="" type="checkbox"/> Nhóm		
Quy cách đặt tên file	Mã Lớp HP_SoTTnhom_Tên dự án		

II. Các yêu cầu của đề thi nhằm đáp ứng CLO

(Phần này phải phối hợp với thông tin từ đề cương chi tiết của học phần)

Ký hiệu CLO	Nội dung CLO	Hình thức đánh giá	Trọng số CLO trong thành phần đánh giá (%)	Câu hỏi thi số	Điểm số tối đa	Lấy dữ liệu đo lường mức đạt PLO/PI
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
CLO1	Ứng dụng các môn hình toán học, phương pháp tính toán để giải quyết các tính huống ngành Kỹ thuật Phần mềm.	Dự án nhóm	10%		2	PLO1
CLO2	Thực hiện triển khai dự án phần mềm.		60%		2	PLO2
CLO3	Xây dựng và phát triển quan hệ nội bộ bao gồm thiết lập sự nổi kết, giải quyết mâu thuẫn và quan hệ với bên ngoài trong quá trình làm việc của nhóm.		10%		4	PLO4
CLO4	Đánh giá kết quả làm việc của cá nhân và nhóm và cải tiến liên tục.		10%		-	PLO6
CLO5	Xác định đúng các hạn chế của bản thân đối với kiến thức, năng lực cần có của người cử nhân Kỹ thuật phần mềm và nhận biết các		10%		2	PLO9

	xu hướng hiện đại trong nghề nghiệp					
--	--	--	--	--	--	--

III. Nội dung đề bài

A. Đề bài: Mỗi nhóm thực hiện một dự án kinh doanh liên quan đến lĩnh vực Kỹ thuật phần mềm, theo chi tiết như sau:

1. Sự cần thiết của mô hình kinh doanh

Lý do bạn chọn mô hình kinh doanh

Cơ sở chọn mô hình kinh doanh

Kỳ vọng về mô hình kinh doanh

2. Xác định các giá trị của mô hình kinh doanh

2.1 Những giá trị cốt lõi của mô hình kinh doanh mang đến cho khách hàng hoặc xã hội.

2.2 Các đối tác chính của mô hình kinh doanh?

2.3 Các hoạt động chính của mô hình kinh doanh?

2.4 Các nguồn lực của mô hình kinh doanh?

2.5 Quan hệ khách hàng

2.6 Phân khúc khách hàng

2.7 Kênh phân phối

2.8 Cấu trúc chi phí

2.9 Luồng Doanh thu

3. Kết luận

Tóm tắt những đặc điểm gì của mô hình kinh doanh để nhà đầu tư và các bên liên quan chấp thuận đầu tư hoặc cho phép bạn thực hiện?

Hoặc: Những điểm nào của mô hình kinh doanh mà nhóm thuyết phục các bên liên quan về tính khả thi của mô hình nhóm thực hiện?

B. Hướng dẫn và cấu trúc điểm

Thuyết trình: Video 1 phút – 30%, thang điểm theo Rubric

Bài viết: 70%, thang điểm theo Rubric

- File Word có đầy đủ các thông tin sau:

- Trang bìa: Tên Trường, Khoa, mã học phần, tên dự án nhóm, số thứ tự nhóm

- Trang kế bìa: Danh sách nhóm và mức độ đóng góp của từng thành viên vào hoạt động nhóm

- Nội dung: Theo chi tiết yêu cầu của đề bài

- Hình thức khác: Font chữ times New Roman – size 13, canh chỉnh lề Justify, có đánh số trang, các phần tài liệu tham khảo có trích dẫn nguồn rõ ràng, định dạng số trong toàn bài viết theo kiểu Việt Nam.

3. Rubric và thang điểm

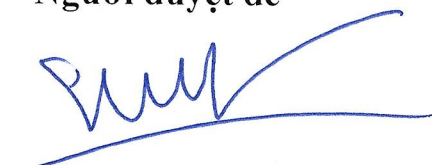
Thang điểm (Rubric):

Tiêu chí	Trọng số	Tốt 90 - 100%	Khá 70-89%	Trung bình 50-69%	Yếu 25-49%	Kém 0-24%
Hình thức báo cáo	10%	Dưới 10 lỗi	Trên 10 dưới 20 lỗi	Trên 20 dưới 30 lỗi	Trên 30 lỗi	Trên 50 lỗi
Sự cần thiết của dự án	10%	dự án mới sáng tạo, lập luận chặt chẽ	dự án mới khá sáng tạo, lập luận còn sai sót nhỏ	dự án sáng tạo mức trung bình, lập luận còn sai sót quan trọng	dự án ít sáng tạo, lập luận chưa chắc chắn,	dự án không sáng tạo, không lập luận được
Các giá trị của mô hình kinh doanh	40%	Trình bày đầy đủ và chính xác	Trình bày khá đầy đủ nhưng còn sai sót nhỏ	Trình bày tương đối đầy đủ nhưng có sai sót quan trọng	Trình bày sơ sài	Không trình bày được
Kết luận	10%	Phân tích được đầy đủ và tính khoa học cao	Phân tích khá đầy đủ nhưng còn vài điểm chưa hợp lý	Phân tích tương đối đầy đủ nhưng tính hợp lý thấp	Phân tích sơ sài	Không phân tích được
Video 1 phút	30%	Kỹ thuật tốt; Nội dung tốt	Kỹ thuật tốt; Nội dung khá	Kỹ thuật khá; Nội dung khá	Kỹ thuật TB; Nội dung TB	Không thực hiện được

Điểm của mỗi thành viên là điểm của nhóm x tỷ trọng đóng góp theo đánh giá của nhóm

TP. Hồ Chí Minh, ngày 10 tháng 07 năm 2024

Người duyệt đề



TS. Lê Hùng Tiến

Giảng viên ra đề



Lê Thị Phương Loan

